

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"КАЛИНИНГРАДСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ"

Институт отраслевой экономики и управления

О. Б. Ильина

**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ**

Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины
для специальности 38.05.01 Экономическая безопасность

Калининград
Издательство ФГБОУ ВО "КГТУ"
2023

Рецензент

кандидат экономических наук, доцент кафедры экономической безопасности
ИНОТЭКУ ФГБОУ ВО "Калининградский государственный технический
университет" М. Г. Побегайло

Ильина, О. Б.

Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей:
учеб.-метод. пособие по изучению дисциплины для студентов специальности
38.05.01 Экономическая безопасность / О. Б. Ильина. – Калининград: Изд-во
ФГБОУ ВО "КГТУ", 2023. - 44 с.

В учебно-методическом пособии приведен тематический план по дисциплине и даны методические указания по её самостоятельному изучению, подготовке к практическим занятиям и написанию контрольной работы, подготовке и сдаче зачета, выполнению самостоятельной работы. Пособие подготовлено в соответствии учебным планом и рабочей программой модуля по выбору "Экономическое обеспечение продовольственной безопасности", в котором предусмотрена дисциплина " Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей " специальности 38.05.01 Экономическая безопасность, специализация "Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности".

Табл. 5, список лит. – 28 наименований

Учебно-методическое пособие рассмотрено и одобрено в качестве локального электронного методического материала кафедрой экономической безопасности 31.08.2023 г., протокол № 01

Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины рекомендовано к изданию в качестве локального электронного методического материала для использования в учебном процессе методической комиссией ИНОТЭКУ ФГБОУ ВО "КГТУ" 22.09.2023 г., протокол № 11

ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	4
1 Тематический план по дисциплине и методические указания по её самостоятельному изучению	8
Тема 1. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономических связей (ВЭС) и внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Источники рисков для участников внешнеэкономической деятельности	8
Тема 2. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью на фирме. Потенциальные угрозы экономической безопасности ВЭД.....	9
Тема 3. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России и в Таможенном союзе: условия обеспечения экономической безопасности участников.....	11
Тема 4. Организация выхода фирмы на внешний рынок, разработка экономически безопасной стратегии поведения. Основные положения внешнеторгового контракта, снижение рисков в контракте.....	12
Тема 5. Инфраструктура мировых рынков, источники рисков. Россия в ВТО: выгоды и потери для участников внешнеэкономической деятельности.....	15
2 Методические указания для подготовки к практическим занятиям.....	17
Тема 1. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономических связей (ВЭС) и внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Источники рисков для участников внешнеэкономической деятельности	17
Тема 2. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью на фирме. Потенциальные угрозы экономической безопасности ВЭД.....	18
Тема 3. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России и в Таможенном союзе: условия обеспечения экономической безопасности участников.....	20
Тема 4. Организация выхода фирмы на внешний рынок, разработка экономически безопасной стратегии поведения. Основные положения внешнеторгового контракта, снижение рисков в контракте.....	22
Тема 5. Инфраструктура мировых рынков, источники рисков. Россия в ВТО: выгоды и потери для участников внешнеэкономической деятельности.....	24
3 Методические указания по выполнению контрольной работы.....	26
4 Методические указания по подготовке и сдаче зачета.....	36
5 Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине	38
СПИСОК ИСТОЧНИКОВ:.....	40
ПРИЛОЖЕНИЕ А. Пример страницы СОДЕРЖАНИЕ в контрольной работе.....	43

ВВЕДЕНИЕ

Учебно-методическое пособие по изучению дисциплины подготовлено в соответствии с учебным планом и рабочей программой модуля по выбору "Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности", в котором предусмотрена дисциплина "Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей". Пособие рекомендовано студентам по специальности 38.05.01 Экономическая безопасность, специализация "Экономико-правовое обеспечение экономической безопасности".

Целью освоения дисциплины является получение студентами теоретических и практических знаний и приобретение умений и навыков по осуществлению эффективной и экономически безопасной внешнеэкономической деятельности.

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование элементов компетенций в соответствии с Примерной основной образовательной программой и Основной профессиональной образовательной программой высшего образования по данной специализации программы специалитета.

Результаты обучения (владения, умения и знания), соотнесенные с компетенциями/индикаторами достижения компетенции, включают следующие компетенции студента:

знать:

- существующие формы внешнеэкономических связей, методы работы на внешних рынках и способы выхода на них;
- экономические риски, природу и сущность угроз экономической безопасности во внешнеэкономической деятельности;
- методы регулирования внешнеторговой деятельности и их влияние на состояние экономической безопасности участников внешнеэкономических связей;
- законы и нормативные документы, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность предприятий;

уметь:

- выявлять проблемы экономического характера при анализе конкретных ситуаций во внешнеэкономической деятельности и предлагать способы их решения с учетом критериев социально-экономической эффективности, оценки рисков и возможных социально-экономических последствий;
- составлять коммерческие предложения, заказы, контракты на различные виды товаров и услуг, предвидеть возможные риски;
- управлять валютными рисками;

владеть:

- навыками анализа экономических процессов и явлений в области внешнеэкономической деятельности и функционирования валютного рынка;

- навыками разработки, представления и аргументирования внешнеэкономической стратегии фирмы с позиции ее эффективности и экономической безопасности;

- навыками проведения экспертной оценки факторов риска, оценки возможных экономических потерь в случае нарушения экономической безопасности, определения необходимых компенсационных резервов.

Учебная дисциплина "Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей" относится к блоку I вариативной части.

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетных единицы (зет), т. е. 144 академических часа (108 астр. часов) контактной (лекционных и практических занятий) и самостоятельной учебной работы студента; работы, связанной с текущей и промежуточной (заключительной) аттестацией по дисциплине.

Распределение трудоемкости освоения дисциплины по семестрам ОП, видам учебной работы студента, а также формы контроля приведены ниже.

Таблица 1 – Объем (трудоемкость освоения) дисциплины " Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей " для различных форм обучения и структура дисциплины

Форма обучения	семестр	Форма контроля	Зет	Академ. часов	Лекции, академ. часов.	Практические занятия, академ. часов
Очная	9	Зачет	4	144	22	44
Заочная	11	Контрольная работа, зачет	4	144	8	8

К видам текущего контроля результатов освоения дисциплины "Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей" относятся задания, выполняемые студентами на учебных занятиях и во время самостоятельной работы, а именно:

1. Тестовые задания.

Критерии оценки результатов теста:

"отлично" - 90-100 % правильных ответов в тесте;

"хорошо" - 70-90 % правильных ответов в тесте;

"удовлетворительно" -50-70 % правильных ответов в тесте;

"неудовлетворительно" - менее 50 % правильных ответов в тесте.

2. Задания по темам практических (семинарских) занятий.

Критерии и шкала оценивания практических (семинарских) занятий:

"отлично" - полное раскрытие вопроса; указание точных названий и определений; правильная формулировка понятий и категорий; самостоятельность ответа, умение вводить и использовать собственные классификации и квалификации, анализировать и делать собственные выводы по рассматриваемой теме; использование дополнительной литературы и иных материалов и др.;

"хорошо" - недостаточно полное, по мнению преподавателя, раскрытие темы; несущественные ошибки в определении понятий, категорий и т.п., кардинально не меняющих суть изложения; использование устаревшей учебной литературы и других источников;

"удовлетворительно" - отражение лишь общего направления изложения лекционного материала и материала современных учебников; наличие достаточного количества несущественных или одной-двух существенных ошибок в определении понятий и категорий и т. п.; использование устаревшей учебной литературы и других источников; неспособность осветить проблематику учебной дисциплины и др.;

"неудовлетворительно" - нераскрытие темы; большое количество существенных ошибок; отсутствие умений и навыков, обозначенных выше в качестве критериев выставления положительных оценок, и др.

3. Задания (задачи) по темам практических занятий.

Критерии и шкала оценки результатов:

"отлично" – выставляется при безошибочно решенной задаче;

"хорошо" - выставляется, если задача, в основном, решена верно;

"удовлетворительно" - выставляется при незначительных замечаниях и неточностях в задаче;

"неудовлетворительно" - выставляется при ответах, не удовлетворяющих критериям, указанным в предыдущих пунктах.

Промежуточная аттестация по дисциплине осуществляется в форме зачёта. К оценочным средствам промежуточной аттестации результатов освоения дисциплины " Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей " относятся:

- контрольная работа (для заочной формы обучения);
- вопросы к зачету.

К зачету допускаются студенты, имеющие положительные результаты прохождения текущего контроля, а также зачтенную контрольную работу.

Материал пособия изложен по разделам.

В первом разделе даются рекомендации по изучению тем курса, приводятся выдержки наиболее важного при изучении тем материала, а также указаны источники для самостоятельного изучения.

Второй раздел содержит методические указания по подготовке к практическим занятиям согласно тематическому плану, вопросы для самоконтроля и задания.

В третьем разделе приведены задания для контрольной работы и методические рекомендации по ее выполнению.

В четвертом разделе приведены вопросы и критерии оценивания результатов зачета.

В пятом разделе приведены методические указания по выполнению самостоятельной работы студента при освоении дисциплины.

В конце пособия приведен список рекомендованных для изучения дисциплины источников.

1 Тематический план по дисциплине и методические указания по её самостоятельному изучению

Тема 1. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономических связей (ВЭС) и внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Источники рисков для участников внешнеэкономической деятельности

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Предпосылки формирования внешнеэкономических связей.

Вопрос 2. Понятие и формы внешнеэкономических связей и внешнеэкономической деятельности.

Вопрос 3. Понятие, сущность и виды внешнеэкономической сделки.

Вопрос 4. Внешнеторговое посредничество.

Вопрос 5. Риски участников ВЭД.

Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. Мирохозяйственные связи берут начало в мировой торговле, которая прошла путь от единичных внешнеторговых сделок до долгосрочного крупномасштабного торгово-экономического сотрудничества. В настоящее время торговая политика стран базируется на комбинации двух полярных взглядов: идее протекционизма и идее свободной торговли. Для понимания протекающих во внешнеэкономических связях процессах данные идеи необходимо изучить более подробно в источниках [5; 7]. Следует также обратить внимание на определения понятий "международное разделение труда", "международная специализация", "международная кооперация".

Вопрос 2. В данном разделе необходимо ознакомиться с определением внешнеэкономических связей (далее – ВЭС) и содержанием форм ВЭС и методов осуществления, определением внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) и факторами способствующими формированию ВЭС и ведению ВЭД. Также следует обратить внимание на субъектный состав системы ВЭС и роль государства в этой системе. Изучить данные вопросы помогут источники [1; 4, 7].

Вопрос 3. Понятие внешнеэкономической сделки является комплексным и многогранным. Сделка представляет собой процесс согласования основных положений договора, предметом которого может выступать любой объект окружающей действительности, неограниченный в сфере обращения законодательно [6]. Самый распространенный вид внешнеэкономической сделки - это внешнеторговая сделка. В источниках [4-6] необходимо ознакомиться как с

самим понятием внешнеэкономическая сделка, так и с различной классификацией видов сделок.

Вопрос 4. Выход на внешний рынок осуществляется как непосредственно самой компанией – прямой метод, так и с привлечением посредников. Торгово-посреднические операции включают в себя большой комплекс работ, с которыми можно ознакомиться в источнике [1]. Вид посредника определяется двумя основополагающими факторами: от чьего имени и за чей счет выступает посредник. С видами посредников можно ознакомиться в источнике [5]. От вида посредника и тех функций будет зависеть и содержание договора посредничества, которые можно изучить в источнике [1].

Вопрос 5. Внешнеэкономическая деятельность связана с высокой степенью риска и вероятностью крупных материальных потерь. Это обстоятельство определяет потребность предприятий в разработке механизма предупреждения и снижения уровня рисков при проведении внешнеэкономических операций. Структура рисков ВЭД обширна и насчитывает, по заключению современных теоретиков риска, порядка 150 видов. С некоторыми их видами и подходами к их классификации можно ознакомиться в источниках [1; 5; 6].

Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

Рекомендуемые источники по теме [1; 4-7].

Тема 2. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью на фирме. Потенциальные угрозы экономической безопасности ВЭД

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Факторы, формирующие особенности выхода на внешний рынок.

Вопрос 2. Структура организации и управления ВЭД предприятия.

Вопрос 3. Анализ внешнеэкономической деятельности предприятия.

Вопрос 4. Вызовы и угрозы в системе внешнеэкономических связей.

Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. Несмотря на стремительный процесс развития глобализации, мировой рынок не является единым. Сегментирующее воздействие на него

оказывают расстояние, языковые барьеры, транспортно-логистическая инфраструктура, государственные и административные границы, таможенные барьеры, необходимость использовать различные валюты и прочие факторы. При выходе на внешний рынок и выборе формы присутствия там необходимо учитывать различные факторы, с которыми можно ознакомиться в источнике [5; 6; 8; 9]. Выход на внешний рынок предваряет работа по его изучению, а также изучению возможностей своей компании обеспечить необходимое качество товара. Более подробно этот вопрос можно изучить в источниках [5; 9]

Вопрос 2. Эффективная внешнеэкономическая деятельность предприятия возможна при правильной выбранной стратегии ВЭД, рациональной структуре компании и хорошей организации внешнеэкономической деятельности, а именно, документооборота, подбора грамотных специалистов и распределения их должностных обязанностей.

Структура организации и управления ВЭД предприятия определяется, в первую очередь, теми целями и задачами, которые она призвана решать. Наибольший опыт в данной сфере имеют крупные внешнеторговые компании, у которых, как правило, в организационной структуре предусмотрен отдел или служба внешнеэкономических связей. В отличие от крупных компаний, малый бизнес не всегда имеет возможность создавать подобного рода отделы, а при разовых сделках, целесообразнее прибегать к помощи специализированных посредников. Подробнее ознакомиться с организационной структурой внешнеторговых компаний и отдельных отделов ВЭД на предприятии можно в источнике [1].

Вопрос 3. Для оценки внешнеторговой деятельности предприятия и правильности выбора стратегии развития необходимо осуществлять анализ внешнеторговой деятельности предприятия. Для достижения этой цели необходимо решить ряд задач, с которыми можно ознакомиться в источнике [1; 7]. Порядок, методы осуществления анализа эффективности ВЭД и формы составления отчетов можно также изучить в источнике [1].

Вопрос 4. Вызовы и угрозы предприятию при осуществлении внешнеэкономической деятельности формируются в системе внешнеэкономических связей государства и системе международных отношений. Для формирования представления о существующих в настоящее время вызовах и угрозах для российской экономики необходимо проанализировать документы стратегического планирования [17, 18], также с анализом данных документов можно ознакомиться в источнике [5].

Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

Рекомендуемые источники по теме [1; 5-9; 17; 18].

Тема 3. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России и в Таможенном союзе: условия обеспечения экономической безопасности участников

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Государственное и международное регулирование внешнеэкономической деятельности.

Вопрос 2. Инструменты внешнеторгового регулирования.

Вопрос 3. Место ВЭД в системе национальной безопасности.

Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. Система мер управления торговой политикой большинства стран схожа и основана на многосторонних соглашениях и конвенциях. Для управления этой сферой государственные органы используют различную комбинацию мер тарифного и нетарифного регулирования, которые в сочетании должны привести к желаемому управленческому результату.

Основополагающим законом Российской Федерации в сфере регулирования внешней торговли является Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности".

Более подробно с инструментами внешнеторгового регулирования можно ознакомиться в источниках [4-7].

Вопрос 2. Регулирование внешнеэкономической деятельности в государстве осуществляется на основе нормативно-правовых и законодательных актов. Правовую основу регулирования внешнеэкономической деятельности в России можно изучить в источниках [5, 6, 21-24].

Внешнеэкономические связи по своей природе представляют собой взаимодействие между разными странами, что определяет необходимость создания международного порядка их регулирования. Для понимания этого вопроса необходимо определить членом каких международных организаций, в той или иной степени затрагивающих внешнеэкономические связи, является Россия. Данную информацию можно изучить в источниках [5; 7].

Вопрос 3. Для понимания сущности места внешнеэкономической деятельности в системе национальной и экономической безопасности России студентам необходимо ознакомиться с понятиями "национальная безопасность", "экономическая безопасность" [17, 18], изучить подходы к интерпретации категории "внешнеэкономическая безопасность", применяемыми в мировой практике. В источнике [5] изучить схемы соотношения безопасности внешнеэкономической деятельности в системе безопасности РФ и определения "безопасность ВЭД" и "Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей.

Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

Рекомендуемые источники по теме [4-7, 17; 18, 21-24; 26].

Тема 4. Организация выхода фирмы на внешний рынок, разработка экономически безопасной стратегии поведения. Основные положения внешнеторгового контракта, снижение рисков в контракте

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Анализ и выбор контрагентов.

Вопрос 2. Переговоры и подготовка к подписанию контракта.

Вопрос 3. Содержание контракта.

Вопрос 4. Использование ИНКОТЕРМС в международных договорах купли-продажи.

Вопрос 5. Финансовые расчеты во внешнеэкономической деятельности

Вопрос 6. Минимизация рисков внешнеэкономической деятельности при составлении международного контракта.

Вопрос 7. Направления минимизация угроз и рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. При осуществлении внешнеэкономической деятельности необходимо наиболее ответственно подходить к выбору контрагентов, поскольку большинство спорных вопросов, возможно, придется решать в правовом поле иного государства, а это дополнительные издержки и неясные перспективы разрешения возникшей спорной ситуации.

В процессе подготовки и реализации внешнеторговых операций участники внешнеэкономической деятельности изучают широкий круг потенциальных контрагентов, в том числе необходимо учитывать их организационно-правовую форму [6]. При изучении данной темы следует особое внимание обратить на принципы и практику оценки контрагентов для установления внешнеэкономических связей [1; 5].

Вопрос 2. После проведения исследования рынка сбыта и определения контрагентов компания приступает к подготовке переговоров и заключению контрактов. В ходе изучения данного вопроса необходимо ознакомиться с понятиями "оферта", "акцепт" и "контроферта" [5]. Также следует изучить основные этапы подготовки переговоров и вопросы, которые нужно проработать перед их началом [5]. Важным этапом переговорного процесса является согласование контрактных цен. В источниках [4; 5; 8] можно ознакомиться с основными задачами, которые необходимо решить при согласовании контрактных цен. По результатам документов могут быть подписаны документы предваряющие контракт, которые не являются обязательными, однако могут решить ряд спорных вопросов при его составлении и заключении [5; 8].

Вопрос 3. В данной теме необходимо изучить международные и национальные нормативные правовые акты, которые определяют структуру и содержание контракта [1; 5]. Следует обратить внимание на различные подходы международного и национального законодательства к вопросам составления бумажной формы контракта. Необходимо изучить определение международного контракта и его виды. Важными моментами. На которые стоит обратить особое внимание – это условия, которые должны быть прописаны в контрактах [4; 5].

Вопрос 4. При подготовке контракта стороны самостоятельно определяют, законодательством какой страны будут регулироваться их отношения. Правильное понимание и использование специальных терминов позволяет снизить риск неопределенности различной интерпретации таких терминов в разных странах.

Единообразные правила толкования международных коммерческих терминов разработаны Международной торговой палатой для унификации обязанностей продавца и покупателя по поставке товаров и содержатся в справочнике ИНКОТЕРМС. При изучении данной темы следует обратить внимание на статус этого документа при использовании его в условиях контракта. Особенно стоит остановиться на принципах формирования структуры терминов ИНКОТЕРМС и возникающих в связи с этим обязанностей. Следует отметить, что расходы по транспортировке и хранению могут достигать значительных размеров, и чем больше обязанностей будет возложено на продавца товара, в том числе в соответствии с базисными условиями поставки,

тем выше будет стоимость контракта. Изучить эти особенности можно в источниках [4; 5; 28].

Вопрос 5. Финансовые условия внешнеторговой сделки определяют степень обеспеченности поступления валютной выручки за проданный товар, а также скорость оборачиваемости средств, вложенных во внешнеторговую сделку. Существует ряд обстоятельств, от которых зависит выбор финансовых условий [1; 5; 8]. Условия расчетов определяют, на какой стадии движения проданного товара и кем должна быть произведена оплата. В международной торговой практике используются расчеты на условиях наличного платежа и в кредит. Более подробно их применение и содержание и основные формы расчетов можно изучить в работах [5; 8].

Вопрос 6. Контракт является основной и наиболее важной частью внешнеэкономической деятельности. Он не только определяет обязанности и права сторон, но и позволяет предусмотреть риски, которые могут возникнуть на этапе исполнения контракта, т. е. непосредственно в ходе осуществления самих внешнеэкономических связей. Грамотно составленный контракт позволит минимизировать риски и угрозы при реализации сделки. Для специалиста по экономической безопасности контракт - это источник многочисленных угроз и одновременно способ их нейтрализации и минимизации. Таким образом, подходя к составлению контракта, необходимо учесть все нюансы сделки, практику исполнения подобных контрактов, судебные решения и пр. Для этого при разработке текста контракта следует учитывать определенные методические принципы [5]. В данной теме необходимо разобраться, какие именно риски и как могут быть учтены в контракте. Для этого можно воспользоваться источниками [5; 6; 8; 9].

Вопрос 7. Главная проблема управления рисками при осуществлении внешнеэкономической деятельности состоит в том, что их наступление часто не зависит от усилий предприятия. Поэтому при разработке мероприятий по выходу на внешние рынки, а тем более при работе над подписанием контракта, необходимо проводить комплексную оценку угроз и рисков экономической безопасности предприятия в новых условиях. Для предотвращения или минимизации последствий от реализации рисков следует активно использовать широкий арсенал инструментов риск-менеджмента. Ознакомиться с этими инструментами можно в источниках [3; 5; 6].

Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия;

рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

Рекомендуемые источники по теме [1-6; 8; 9; 28].

Тема 5. Инфраструктура мировых рынков, источники рисков. Россия в ВТО: выгоды и потери для участников внешнеэкономической деятельности

Форма проведения занятия – лекция.

Вопросы для обсуждения:

Вопрос 1. Инфраструктура мировых рынков

Вопрос 2. Биржевые инструменты как способ снижения рисков в ВЭД.

Вопрос 3. Международная перевозка грузов.

Вопрос 4. Товарно-сопроводительные документы.

Вопрос 5. Страхование в ВЭД.

Вопрос 6. Россия в ВТО.

Методические указания по самостоятельному изучению темы

Вопрос 1. К инфраструктуре мирового рынка специалисты относят следующие компоненты: нормативно-правовую базу, кредитную, банковскую, налоговую, страховую и таможенную системы, различного рода биржи, транспорт и связь. Развитие мирового хозяйства привело к созданию постоянно действующих рынков товаров, ценных бумаг и валюты. Наибольшее значение в торговле этими товарами имеют биржи. Для понимания этой темы необходимо изучить виды бирж и сущность осуществляемых на них операций [1; 7].

Вопрос 2. В процессе изучения темы следует обратить внимание на то, что правильное использование информации, полученной от участников мировых рынков, позволит сократить возможные потери при осуществлении внешнеэкономической деятельности. Операции, проводимые на биржах, представляют собой торговлю фьючерсными и опционными контрактами, которые используются, в том числе, в целях хеджирования, т. е. снижения возможных убытков. Сущность операций хеджирования можно изучить в источниках [1; 3; 7].

Вопрос 3. Важной составляющей внешнеэкономической деятельности является перевозка товаров. Перевозка может осуществляться как непосредственно участником ВЭД, так и для этого могут привлекаться специализированные компании. При привлечении перевозчиков третьей стороны управленцам предприятия необходимо принять решение по ряду вопросов, которые можно изучить в источнике [1]. Алгоритм доставки груза

представляет собой три последовательных группы операций, включающие в себя определенные действия, с которыми также можно ознакомиться в источнике [1].

Вопрос 4. Перемещение товара от продавца к покупателю на основании внешнеэкономического контракта сопровождается значительное количество документов, сопряженных с различными операциями. Данные документы зачастую оформляются на специальных бланках и содержат определенные реквизиты. Изучить их виды и содержание можно в источниках [1; 5; 6].

Вопрос 5. Среди методов управления рисками во внешнеэкономической деятельности значительное место отводится страхованию. Наиболее востребованным продуктом страхования при осуществлении внешнеэкономической деятельности является страхование грузов. Выделяют три отрасли страхования: имущественное, личности и ответственности. Все они используются при осуществлении ВЭД. Подробнее изучить данный вопрос помогут источники [1, 3].

Вопрос 6. В условиях глобализации экономики большая роль в регулировании международных процессов отводится международным организациям. На осуществление внешнеэкономической деятельности большое влияние оказывает Всемирная торговая организация. Членство России в ВТО актуализирует формирование централизованной национальной системы защиты экономической безопасности, деятельность которой должна быть направлена на выявление возможных разногласий, фактов нарушения интересов российских предпринимателей. Более подробно с этим вопросом можно ознакомиться в источниках [5; 7; 27].

Методические материалы к занятию

В ходе работы по теме студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ.

Рекомендуемые источники по теме [1; 3 – 7; 27].

2 Методические указания для подготовки к практическим занятиям

Тема 1. Понятие, формы и методы осуществления внешнеэкономических связей (ВЭС) и внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Источники рисков для участников внешнеэкономической деятельности

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое задание № 1. Определите, в каких из нижеперечисленных случаев есть признаки реимпортной сделки:

- а) возврат забракованных товаров покупателем через 1 год после даты экспорта;
- б) возврат нереализованных товаров на аукционе, маркировка и расфасовка которых была произведена за границей;
- в) возврат товаров с консигнационного склада за границей, маркировка и расфасовка которых была произведена там же через 11 лет после даты экспорта;
- г) возврат товаров с выставки через 6 месяцев после даты вывоза.

Для выполнения указанного задания необходимо воспользоваться определением понятия "реимпорт".

Практическое задание № 2. Подготовьте проект торгово-посреднического консигнационного соглашения между российской фирмой ЗПХ, г. А., и иностранной фирмой "Дженерал рефреджирейторз импорт ЛТД", г. Б.

Для составления проекта соглашения необходимо изучить материал, изложенный в теме 3 раздела 1. Более подробно материал изложен в источнике [1].

На предварительном этапе необходимо определиться с выбором продукции, поставляемой через посредника. Далее нужно составить проект контракта, который должен содержать следующие основные пункты: определение территории, характер права на продажу, обязанности консигнанта и консигнатора, тип консигнации, направления ценовой политики, порядок платежей и выплаты вознаграждения консигнатору, срок консигнации и срок действия самого договора и т. д. На последнем этапе необходимо проверить контракт на предмет наличия рисков неисполнения. Данное условие подразумевает, что в проекте договора нужно минимизировать права посредника по отношению к товару, предусмотреть отчетность консигнатора перед владельцем товара, четко определить способы, сроки и условия вознаграждения и пр.

Образец консигнационного соглашения можно найти в правовых системах Гарант, КонсультантПлюс и др.

Изучить таможенную процедуру реимпорта можно в источниках [12; 24].

Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

- 1) Остается ли спор между приоритетом свободной торговли или протекционизма открытым?
- 2) Как, по Вашему мнению, влияет международное разделение труда на обеспечение экономической безопасности?
- 3) Дайте определение внешнеэкономическим связям. Какие существуют формы внешнеэкономических связей?
- 4) Что такое внешнеэкономическая деятельность?
- 5) Какую роль играет государство в развитии внешнеэкономических связей?
- 6) Какие факторы способствуют формированию внешнеэкономических связей?
- 7) Перечислите методы выхода на внешний рынок. В чем их суть?
- 8) Что такое торгово-посреднические операции?
- 9) Какие виды торгово-посреднических операций Вам известны?
- 10) Перечислите виды посредников.
- 11) Какие риски внешнеэкономических операций Вам известны?
- 12) Какие виды рисков посредников Вам известны?
- 13) На каких этапах внешнеэкономической деятельности могут возникнуть риски с точки зрения процессного подхода?

Рекомендуемые источники по теме [4–7; 12; 24].

Тема 2. Организация и управление внешнеэкономической деятельностью на фирме. Потенциальные угрозы экономической безопасности ВЭД

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое задание № 1. С применением критериев, приведенных в таблице 2, определите страну (страны) наиболее благоприятную для экспорта товара.

Таблица - 2. Критерии отбора страны наиболее благоприятной для экспорта продукции

Критерий	Страна 1	Страна 2	Страна 3
Наличие общей границы			
Удаленность от границы (потребность в транспортировке)			
Страна входит в Евразийский экономический союз			
Страна входит в другие объединения вместе с РФ			
Наличие возможности доставить в страну товар тем же видом транспорта, что и при транспортировке по РФ			
Возможность онлайн-поставки (виртуальной)			
Товар может потерять свои потребительские свойства во время транспортировки			
Товар требует особых условий транспортировки (специальная упаковка)			
Существует языковой барьер при общении с компаниями из этой страны поставки			
Имеются существенные культурные различия			
Имеется собственный опыт работы с покупателями выбранной страны			
Известно о фактах успешного сотрудничества с покупателями у других компаний из Калининградской области			
Большое количество компаний из Калининградской области поставляет товары в рассматриваемую страну			
Имеется в наличии информация о ценах на товар			
Имеется в наличии информация о конкурентах			
Имеется в наличии информация о покупательских предпочтениях			
Имеется в наличии информация об особенностях таможенно-тарифного регулирования			
Достаточно ли российских сертификатов на продукцию для организации экспорта			

Для выполнения указанного задания выберите:

- продукцию, производимую калининградским предприятием (одно наименование);
- три страны предполагаемого экспорта выбранной продукции.

В столбцах 2–4 впишите названия стран предполагаемого экспорта. Напротив каждого критерия для выбранных стран выберите ответ: "да", "нет" или "не имеет значения" и впишите его в соответствующие строки таблицы. По результатам полученной информации о каждой из стран предполагаемого

экспорта сделайте вывод: какая страна является наиболее благоприятной для экспорта выбранной продукции.

Более подробную информацию по анализу стран предполагаемого экспорта можно изучить в источнике [9].

Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

- 1) Какие факторы влияют на среду ведения бизнеса в конкретной среде?
- 2) Какие факторы необходимо учитывать в первую очередь при выходе на внешние рынки?
- 3) Какие формы присутствия на внешнем рынке Вам известны?
- 4) Какие факторы определяют выбор формы присутствия в стране?
- 5) На какие этапы можно разделить экспортную деятельность?
- 6) Какие факторы необходимо учитывать при выборе страны экспорта?
- 7) Какие области анализа включает исследование рынка?
- 8) На какие группы можно разделить риски внешнеэкономической деятельности с точки зрения воздействия на них?
- 9) В чем суть поглощаемых рисков?

Рекомендуемые источники по теме [1; 4-6, 8; 9].

Тема 3. Основы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в России и в Таможенном союзе: условия обеспечения экономической безопасности участников

Форма проведения занятия – **практическое занятие.**

Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Задача № 1. Функции спроса и предложения на импортный товар представлены следующим образом:

$$Q_d = 2000 - 5p \quad Q_s = 1500 + 15p.$$

Определите изменение объема продаж после введения импортной пошлины в размере 10\$.

Решение:

Определим цену импортного товара: $Q_d = Q_s$

$$2000 - 5p = 1500 + 15p; \quad 500 = 20p; \quad p = 25.$$

Объем продаж составил: $2000 - 5 \times 25 = 1875.$

После введения пошлины, цена импортного товара составит 35 \$. Объем спроса составит: $2000 - 5 \times 35 = 1825$ (снизится на 50 ед.).

Задача № 2. Функции внутреннего спроса и предложения в стране М на товар X представлены следующим образом:

$$D_a = 500 - 10p \quad S_a = -100 + 5p.$$

Правительством страны была введена квота на ввоз товара X в размере 150 ед. Определите цену на товар X после введения квоты.

Решение:

Определим внутреннюю цену товара L:

$$D_a = S_a \quad p = 40.$$

Определим объем импорта:

$$V = Q_d - Q_s, \\ V = 600 - 15p.$$

В случае если объем квоты зафиксирован на уровне 150 ед. данное уравнение можно записать: $600 - 15p = 150$; $p = 30$.

Задача № 3. Функции спроса и предложения для отечественного товара представлены: $Q_d = 200 - p$ $Q_s = -50 + p$ Мировая цена (p_w) на данный товар составляет 150 \$.

Правительство ввело экспортную пошлину в размере 25 \$ за ед. товара.

Определите, как изменится объем предложения товара в стране.

Решение:

1. Определим внутреннюю цену товара из уравнения $Q_d = Q_s$;

$$200 - p = -50 + p; \quad 250 = 2p; \quad p = 125.$$

2. После начала свободной торговли товар будет продаваться по мировой цене $p_w = 150$.

Объем предложения в условиях свободной торговли:

$$S = -50 + 150 = 100.$$

3. После введения экспортной пошлины внутренняя цена на товар составит 125\$. Объем предложения $S = -50 + 125 = 75$.

Таким образом, введение экспортной пошлины снижает внутренние цены и объем предложения.

Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

- 1) Какие нормативно-правовые акты составляют правовую основу регулирования внешнеэкономической деятельности в России?
- 2) Какие органы государственной власти принимают участие в регулировании внешнеэкономической деятельности?
- 3) Посредством каких методов осуществляется государственное регулирование внешнеторговой деятельности в России?
- 4) В чем суть таможенно-тарифного регулирования?
- 5) В чем суть нетарифного регулирования?
- 6) Каково место безопасности внешнеэкономической деятельности в системе безопасности РФ?
- 7) Назовите подходы к интерпретации категории "внешнеэкономическая безопасность" в мировой практике? Какой подход характерен для России?
Рекомендуемые источники по теме [5-7; 12; 17; 18; 21; 24; 26; 27].

Тема 4. Организация выхода фирмы на внешний рынок, разработка экономически безопасной стратегии поведения. Основные положения внешнеторгового контракта, снижение рисков в контракте

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое задание № 1. Составьте проект контракта на экспортную поставку товара, выбранного в рамках практического задания № 1 в теме 2.

Для выполнения указанного задания необходимо изучить материал, изложенный в теме 4 раздела 1. Более подробно материал изложен в источниках [1; 8; 9; 10].

В контракте необходимо отразить все разделы, указанные в методических рекомендациях по теме 4. Особое внимание следует уделить валютно-финансовым условиям контракта.

Подробный пример составления контракта с комментариями и образцами оформления можно посмотреть в источниках [8; 10].

Практическое задание № 2. Используя характеристики базисных условий поставки ИНКОТЕРМС, определите дату экспорта (импорта) и перехода прав собственности для следующих сделок:

- 1) Товар был отгружен на экспорт на условиях FOB Санкт-Петербург 3 января. 4 января было произведено его таможенное оформление. 6 января товар был доставлен на СВХ в Санкт-Петербург. 15 января он был загружен на судно. 17 января был оформлен коносамент для транспортировки этого товара морским

судном. 28 января товар был доставлен в порт Гамбург. 29 января была произведена таможенная очистка товара в порту назначения.

2) Импортные материалы были отгружены с Кубы 6 июля на условиях CIF Санкт-Петербург. 8 сентября судно с материалами прибыло в Амстердам, и в этот же день они были погружены на другое судно, следующее в Россию. 13 сентября корабль прибыл в Калининград для промежуточной остановки и частичной выгрузки, а 15 сентября – в Санкт-Петербург. 20 сентября материалы были доставлены в Вологду, а 23 сентября была завершена их таможенная очистка.

Для выполнения указанного задания необходимо:

- изучить базисные условия поставки указанные в задаче (FOB, CIF), в источнике [28], особое внимание следует обратить на момент перехода прав собственности, указанный в условии поставки;
- изучить таможенные процедуры экспорта, импорта в источниках [14; 24];
- поэтапно (по датам) расписать процедуру перемещения товаров и ответить на поставленный вопрос.

Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

- 1) Какие аспекты деятельности рассматриваются при анализе контрагента?
- 2) На какие вопросы помогает ответить знание организационно-правовой формы фирмы?
- 3) Перечислите способы проверки контрагентов.
- 4) Перечислите основные этапы переговоров.
- 5) Перечислите источниками права для заключения договора внешнеэкономической сделки.
- 6) Дайте определение контракта международной купли—продажи.
- 7) Что является отличительной особенностью внешнеэкономической сделки?
- 8) Назовите виды договоров во внешнеэкономической деятельности.
- 9) Что такое условия международного контракта?
- 10) Охарактеризуйте типовую структуру международного контракта.
- 11) На сколько групп разбиты термины ИНКОТЕРМС?

12) В какой зависимости находятся фактурная стоимость товара и базис поставки?

13) Какие обстоятельства влияют на выбор финансовых условий контракта?

14) Какие расходы позволяет сократить грамотно составленный контракт?

15) Какие методические принципы необходимо учесть при составлении контракта?

16) Какие виды рисков можно учесть при составлении контрактов?

17) Какие условия можно включить в контракт для сокращения валютных рисков?

18) Как распределены формы расчета с точки зрения рисков экспортера и импортера?

19) Какой момент необходимо учесть в международном контракте, не оговоренный базисными условиями поставки?

Рекомендуемые источники по теме [1, 2, 5, 7-11, 13, 19, 20, 25, 28].

Тема 5. Инфраструктура мировых рынков, источники рисков. Россия в ВТО: выгоды и потери для участников внешнеэкономической деятельности

Форма проведения занятия – практическое занятие.

Методические указания по подготовке к практическим занятиям

Практическое задание № 1. Российский экспортер продал оборудование на сумму 1 млн. долл. с отсрочкой платежа 6 месяцев. Чтобы избежать потерь от возможного снижения курса доллара, экспортер покупает опцион на продажу этой валюты по курсу 75 руб. за доллар сроком на 6 месяцев. Премия по опциону 3 %. Рассчитайте выгоду экспортера от покупки опциона при снижении курса доллара до 70 руб. за доллар.

Для выполнения указанного задания необходимо изучить материал, изложенный в теме 5 раздела 1.

Доход от опциона можно определить, как разницу между стоимостью валюты по курсу спот и курсом опциона минус премия, уплаченная при заключении контракта:

$$I_c = (P_s - P_o) \cdot n - D_n,$$

где I_c – доход от опциона на покупку; P_s – курс спот на момент выполнения контракта; P_o – опционный курс на покупку валюты; n – количество валюты; D_n – цена (премия) опциона.

Более подробно материал с примерами решения аналогичных задач изложен в источниках [1; 5].

Практическое задание № 2. Производитель меди хочет обезопасить себя от снижения цены на рынке к тому времени, когда товар у него будет в наличии. Он заключил форвардный контракт на реальный товар, в котором цена за поставленный товар будет определяться на дату поставки через 3 месяца (цена с последующей фиксацией). Цена трехмесячного фьючерсного контракта на дату заключения контракта 1 марта составляет 4000 долл. за тонну, и она устраивает продавца. Через три месяца цена 1 т меди упала до 3500 долл. Определите, как повлияла покупка фьючерсного контракта на прибыль продавца меди.

Для выполнения указанного задания необходимо изучить материал, изложенный в теме 5 раздела 1.

Для решения задачи необходимо:

- установить размер прибыли (убытка) экспортера от продажи меди через 3 месяца в результате изменения цены;
- установить доход (убыток) от покупки фьючерсного контракта как разность между стоимостью покупки и стоимостью продажи через три месяца по новой цене;
- сделать вывод о влиянии покупки фьючерса на снижение возможных потерь.

Более подробно материал с примерами решения аналогичных задач изложен в источниках [1; 5].

Методические материалы к занятию

В ходе подготовки к практическому занятию студенту следует использовать лекционный материал; материалы, полученные в ходе практического занятия; рекомендованную литературу; все материалы, размещенные в разделе дисциплины в ЭИОС КГТУ. Для проверки усвоения материала необходимо ответить на приведенные ниже вопросы.

Вопросы для самоконтроля:

- 1) Какие виды документов сопровождают перемещение товаров по контракту?
- 2) Какие виды документов используются в качестве договоров перевозки в зависимости от вида транспорта?
- 3) Какие документы входят в группу таможенных документов?
- 4) В каком году Россия стала участницей Всемирной торговой организации?
- 5) Какие тенденции в области регулирования внешнеэкономических связей наблюдаются в настоящее время?
- 6) Какие виды страхования наиболее распространены в практике ВЭД?

7) Какие методы по работе с рисками во внешнеэкономической деятельности наиболее востребованы?

Рекомендуемые источники по теме [1 – 10; 27].

3 Методические указания по выполнению контрольной работы

3.1 Общие сведения, выбор варианта и исходных данных

В соответствии с рабочей программой дисциплины "Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей" студенты заочной формы обучения выполняют контрольную работу. Контрольная работа является одним из способов оценки результатов освоения дисциплины и направлена на самостоятельное решение конкретной задачи, сформулированной в задании на её выполнение.

Контрольная работа состоит из следующих разделов:

- 1) Реферативный обзор;
- 2) Теоретический вопрос;
- 3) Практическое задание.

Тему для реферативного обзора студент выбирает самостоятельно в соответствии с методическими указаниями, приведенными в пункте 3.1.

Таблица 3 - Выбор заданий для выполнения контрольной работы

Предпоследняя цифра шифра	Последняя цифра шифра									
	0	1	2	3	4	5	6	7	8	9
0 или 1	1, 2	20, 1	36, 2	46, 5	15, 6	6, 8	25, 2	42, 1	48, 8	49, 1
2 или 3	11, 2	2, 3	21, 8	37, 3	32, 4	16, 7	7, 2	26, 7	43, 2	50, 2
4 или 5	29, 3	12, 1	3, 4	22, 7	38, 4	33, 3	17, 6	8, 3	27, 1	44, 3
6 или 7	40, 6	30, 4	13, 8	4, 5	23, 6	39, 5	34, 4	18, 8	9, 4	28, 7
8 или 9	45, 8	41, 7	31, 5	14, 7	5, 6	24, 5	47, 7	35, 5	19, 6	10, 8

Выбор теоретического вопроса и практического задания осуществляется из таблицы 3 по последней и предпоследней цифре зачетной книжки. В группе номеров для выполнения контрольной работы первым стоит номер теоретического вопроса, вторым – номер практического задания из раздела 3.2.

3.2 Методические указания по выбору и выполнению реферативного обзора

Для реферирования студент выбирает любую понравившуюся статью из журнала «Российский внешнеэкономический вестник». Статья может быть выбрана из любого номера журнала за текущий год. Журнал можно найти в библиотеке в печатном формате, также доступна электронная версия. Режим доступа: <http://rfej.ru>.

Реферативный обзор – это краткое изложение статьи и оценка ее выводов объемом 1-2 страницы. Цель обзора – кратко донести до читателя суть статьи и побудить к более детальному ее изучению. В обзоре приводятся данные, полученные автором в ходе исследования, а также дается оценка указанных данных. В обзоре не приводятся дополнительные данные.

В обязательном порядке реферативный обзор должен содержать сведения об авторе, дате публикации работы, источнике опубликования.

Примерная структура обзора:

- основные выводы и результаты исследования;
- положительные, сильные стороны работы;
- пробелы и противоречия (если имеются).

Реферирование научной статьи характеризуется краткостью изложения, компрессией фактов, освещенных в статье.

3.3 Теоретические вопросы и практические задания для выполнения контрольной работы

Таблица 4 – Темы для написания теоретического вопроса

№ темы	Наименование темы теоретического вопроса
1	2
1	Организационно-правовые формы зарубежных контрагентов
2	Проблемы российского предпринимателя при развитии внешнеэкономической деятельности
3	Основные риски российского оптовика, занятого импортом продовольственных товаров
4	Маркетинговые исследования при организации импорта, экспорта
5	Способы страхования валютной выручки в России
6	Влияние торговых войн на участников внешнеэкономической деятельности (на примере торговой войны между США и Китаем)
7	Возможности и способы привлечения иностранного капитала в российские венчурные проекты в области высоких технологий
8	Влияние продуктового эмбарго, введенного Россией в 2014 году в ответ на антироссийские санкции
9	Методика изучения зарубежных контрагентов
10	Влияние политических рисков на реализацию крупных внешнеэкономических проектов (на одном из примеров реализации проекта Северный поток/Южный поток/Голубой поток)

1	2
11	Сравнительные характеристики основных форм и средств международных расчетов
12	Процедура подготовки и проведения экспортной, импортной сделки (товар и покупатель по выбору студента)
13	Валютный контроль и валютное регулирование экспортных, импортных операций в Российской Федерации
14	Торговые обычаи и их значение в международной торговле
15	Коммерческие условия внешнеторгового контракта купли-продажи
16	Международная встречная торговля и ее возможности для российских предприятий
17	Альтернативы российских предприятий при выборе посредников в международной торговле
18	Международные агентские, дистрибьюторские соглашения
19	Основные финансовые потоки при расчетах в форме кредита
20	Организация и деятельность международных товарных бирж, аукционов
21	Выбор валюты цены, валюты платежа и валютных оговорок как средства снижения рисков во внешнеторговых операциях
22	Международные выставки и ярмарки как средство развития внешнеэкономической деятельности российского предприятия
23	Организация гарантийного и послегарантийного обслуживания потребительских товаров длительного пользования как необходимое условие завоевания доли рынка
24	Значение и основные тенденции развития международного инжиниринга
25	Возможности и проблемы продажи российских научно-технических знаний на внешнем рынке
26	Процедура анализа основных условий договоров на консультативный инжиниринг
27	Организационные формы и выбор стратегии российских компаний, занятых международным туризмом
28	Финансирование экспортно-импортных операций
29	Страхование в экспортно-импортных операциях
30	Значение и формы контактов с торгово-промышленными палатами для развития внешнеэкономической деятельности предприятия (на примере г. Калининград)
31	Оперативный лизинг (предмет лизинга и страна зарубежного партнера по выбору студента)
32	Программа подготовки и проведения коммерческих переговоров (предмет переговоров и задачи переговоров по выбору студента)
33	Протокольные вопросы делового общения
34	Процедура организации и программа зарубежной командировки (задачи, состав делегации, страна, бюджет — по выбору студента)
35	Влияние международных санкций на деятельность участников внешнеэкономической деятельности
36	Источники и достоверность коммерческой информации
37	Конфиденциальность во внешнеэкономических сделках: контрактные и оперативные меры ее обеспечения
38	Методы оценки эффективности внешнеэкономической деятельности предприятия
39	Документарный аккредитив во внешнеторговых сделках
40	Международная торговля лицензиями
41	Международные соглашения о франчайзинге или международные договоры консигнации (предмет соглашения — по выбору студента)

Окончание таблицы 4

1	2
---	---

42	Договоры комиссии и поручения во внешней торговле (преимущества, недостатки, риски)
43	Международные торговые дома (опыт зарубежных стран и его значение для современной России)
44	Процедура анализа оферты (товар — по выбору студента)
45	Международные торги
46	Способы повышения эффективности импорта за счет оптимизации транспортных операций
47	Международный коммерческий арбитраж
48	Особенности международных договоров на поставку комплектного оборудования
49	Международные компенсационные сделки: значение и классификация
50	Организация конъюнктурно-ценовой работы на предприятии

Задание № 1. Опишите схему следующей экспортной сделки. Российское предприятие-экспортер продало на условиях FCA Ярославль скоропортящуюся продукцию контрактной стоимостью 100 000 долл. США в Болгарию. Доставка осуществлялась ж/д транспортом. Условие оплаты – инкассо. Платеж должен быть осуществлен в российских рублях по курсу ЦБ РФ на дату осуществления платежа. Продукция была готова к отправке 15 января. Ее производственная себестоимость 2 000 000 руб. В течение месяца предприятием были закуплены материалы и комплектующие для изготовления всей продукции на сумму 15 000 000 руб.. Расходы на амортизацию холодильного оборудования на время совершения таможенных операций составили 100 000 руб. 19 января покупателю были выставлены счет-фактура и инкассовое поручение на оплату. 20 января были совершены таможенные операции в отношении продукции, и она была отправлена в Болгарию. Оплата покупателем была произведена по факту получения документов – 23 января. Экспортная выручка была получена экспортером 26 января на расчетный счет. Данная продукция по законодательству ЕАЭС не облагается экспортными таможенными пошлинами. Всего за месяц предприятие реализовало продукции на сумму 20 000 000 руб.

Задание № 2. Опишите схему следующей экспортной сделки. Российское предприятие-экспортер продало на условиях CIF Ташкент оборудование, срок изготовления которого составляет 9 месяцев, контрактной стоимостью 1 000 000 евро в Узбекистан. Доставка осуществлялась автотранспортом. Условие оплаты – 100 % авансовый платеж. Вся сумма авансового платежа поступила экспортеру 20 марта. 22 марта после идентификации 75 % поступившей суммы экспортер продал на внутреннем валютном рынке за рубли, а оставшаяся сумма была зачислена на текущий валютный счет. Согласно выписке из банка рублевый эквивалент выручки был зачислен на расчетный счет экспортера 25 марта по курсу покупки ___ руб. за 1 евро. Комиссионный сбор банка за валютнообменные операции составляет 0,1 % от суммы продажи/покупки. Этот сбор был начислен

и списан с расчетного счета экспортера 25 марта. Оборудование было готово к отправке 1 декабря. Его производственная себестоимость 30 000 000 руб. В течение года предприятием были закуплены материалы, комплектующие, детали, узлы на сумму 100 000 000 руб. Страховая компания оформила страховой полис на данный груз в размере 5 % от контрактной стоимости. Счет от страховой компании был получен организацией 3 декабря. 5 декабря страховые услуги были оплачены. 5 декабря покупателю были выставлены счет-фактура и другие товаросопроводительные документы. 6 декабря на счет таможенного органа были переведены необходимые платежи и совершены таможенные операции в отношении оборудования, после чего оно было отправлено в Узбекистан. 15 декабря оборудование было доставлено в пункт назначения. Выгружено на таможенный склад и принято покупателем. Транспортные расходы по доставке оборудования составили 3 000 евро. Счет за транспортные услуги был получен продавцом 15 декабря. 20 декабря он был оплачен. Данная продукция по законодательству ЕАЭС облагается экспортными таможенными пошлинами по ставке 2 % от таможенной стоимости. Всего за год предприятие реализовало продукцию на сумму 200 000 000 руб.

Задание № 3. Опишите схему следующей экспортной сделки. Российское предприятие-экспортер продало на условиях FOB Санкт-Петербург запасные части контрактной стоимостью 20 000 фунтов стерлингов в Великобританию. Доставка до порта осуществлялась автотранспортом с дальнейшей перевалкой на морское судно. Условие оплаты – безотзывной подтвержденный аккредитив сроком 90 рабочих (банковских) дней. Запасные части были готовы к отправке 5 мая. Их производственная себестоимость 750 000 руб. В апреле предприятием были закуплены материалы и узлы на сумму 2 000 000 руб. Расходы по упаковке запасных частей на складе готовой продукции составили 10 000 руб. 6 мая покупателю и его банку были выставлены и высланы счет-фактура и другие товаросопроводительные документы. 7 мая были совершены таможенные операции в отношении запасных частей, и они были отправлены в Санкт-Петербург. 8 мая запасные части были доставлены в порт Санкт-Петербург. 11 мая они были загружены на морское судно. 12 мая экспедитор выставил счет продавцу за следующие услуги: транспортные расходы по доставке запасных частей до Санкт-Петербурга – 30 000 руб., услуги по хранению груза на СВХ в порту – 8 000 руб., услуги по перевалке груза на борт судна – 5 000 руб. 13 мая счет экспедитора был оплачен. 16 мая было получено сообщение из банка о раскрытии аккредитива. 19 мая валютная выручка поступила на транзитный валютный счет экспортера и в этот же день после идентификации она была зачислена на текущий валютный счет. Данные запасные части по

законодательству ЕАЭС не облагаются экспортными таможенными пошлинами. Всего за апрель и май предприятие реализовало продукции на сумму 2 500 000 руб.

Задание № 4. Опишите схему следующей экспортной сделки. Российское предприятие-экспортер продало на условиях DAF ст. Зерново-экс. товары контрактной стоимостью 40 000 евро на Украину. Доставка до покупателя осуществлялась ж/д транспортом. Условие оплаты – 100 % авансовый платеж. Вся сумма авансового платежа поступила на транзитный валютный счет экспортера 9 сентября. В тот же день товары были готовы к отправке. 10 сентября после идентификации вся сумма валютной выручки была зачислена на текущий валютный счет экспортера. Производственная себестоимость товаров составила 800 000 руб. В течение месяца этим предприятием были закуплены материалы для производства продукции на сумму 2 000 000 руб. Транспортные расходы по доставке товаров ж/д транспортом до границы с Украиной составили 1 200 евро. Счет от ОАО "РЖД" за транспортные услуги был получен 11 сентября. 12 сентября он был оплачен. 16 сентября иностранному покупателю были выставлены счет-фактура и другие товаросопроводительные документы. 17 сентября были совершены таможенные операции в отношении товаров и они были отправлены на Украину. 19 сентября вагон с товарами прошел таможенный переход между Россией и Украиной на ст. Зерново-экс. Данные товары по законодательству ЕАЭС не облагаются экспортными таможенными пошлинами. Всего за сентябрь предприятие-экспортер реализовало продукции на сумму 2 500 000 руб.

Задание № 5. Опишите схему следующей импортной сделки. Российский импортер приобрел оборудование по цене 100 000 долл. США на условиях FCA Кишинев. Условие оплаты – 100 % авансовый платеж. 5 февраля импортером был произведен авансовый платеж согласно контрактным условиям в российских рублях по курсу ЦБ РФ на дату перечисления. 10 февраля оборудование было отгружено из Кишинева (Молдова). Транспортные расходы автотранспортной компании составили: за рубежом 1 000 долларов США, по территории России 15 000 руб. (в тариф транспортной компании входит также страховой взнос). 11 февраля за эти услуги транспортная компания выставила счета российскому импортеру. 12 февраля эти счета были оплачены. 13 февраля оборудование было доставлено в Ярославль. В этот же день импортером были совершены таможенные операции в отношении оборудования, уплачены таможенные платежи, и оно было принято на баланс российского импортера. 21 февраля оно было смонтировано без дополнительных затрат. По

законодательству ЕАЭС данное оборудование при ввозе облагается импортной таможенной пошлиной по ставке 20 % от таможенной стоимости.

Задание № 6. Опишите схему следующей экспортной сделки. Российское предприятие-посредник продало на экспорт на условиях СІF Карачи товары контрактной стоимостью 50 000 долл. США в Пакистан. Доставка осуществлялась мультимодальным способом: до Санкт-Петербурга – автотранспортом, далее на морском судне. Условие оплаты – коммерческий кредит на 90 дней с выпиской тратты с процентной ставкой 12 % годовых от контрактной стоимости. Товары были готовы к отправке 10 июля. Их покупная стоимость у производителя 1 100 000 руб. В течение июля предприятием были закуплены товары для перепродажи на сумму 30 000 000 руб. Страховая компания оформила страховку на данный груз со страховым взносом в размере 5 % от контрактной стоимости. Счет от страховой компании был получен организацией 10 июля. 11 июля страховые услуги были оплачены. В этот же день покупателю были выставлены счет-фактура, товаросопроводительные документы, а также выписана тратта. 12 июля на счет таможи для оплаты таможенного сбора и пошлины были переведены необходимые средства и совершены таможенные операции в отношении товаров. В этот же день они были отправлены в порт Санкт-Петербург. 15 июля покупателем был акцептован вексель. 20 июля товары были доставлены в порт Санкт-Петербурга. 25 июля они были загружены на морское судно. 10 сентября товары были доставлены в порт Карачи и выгружены. 26 июля экспедитор выставил счет в российских рублях за следующие услуги: транспортные расходы по доставке товаров до Санкт-Петербурга – 30 000 руб., услуги по хранению товаров на складе временного хранения (СВХ) в порту – 10 000 руб., услуги по их перевалке на борт судна – 5 000 руб. 27 июля счет экспедитор был оплачен. 11 сентября экспедитор выставил счет в долларах США на услуги по доставке товаров от Санкт-Петербурга до Карачи – 3 000. 12 сентября счет экспедитора был оплачен. 11 октября покупателем была перечислена задолженность вместе с процентами по векселю. 14 октября валютная выручка поступила на транзитный валютный счет экспортера. 15 октября после идентификации 50 % поступившей суммы было продано за рубли на внутреннем валютном рынке, а оставшаяся сумма зачислена на текущий валютный счет экспортера. Согласно выписке из банка, рублевый эквивалент выручки был зачислен на расчетный счет экспортер 18 октября по курсу покупки ___ руб. за 1 доллар США. Комиссионный сбор банка за валютнообменные операции составил 0,1 % от суммы продажи/покупки. Этот сбор был начислен и списан с расчетного счета экспортера 18 октября. Данная продукция по законодательству ЕАЭС облагается экспортными таможенными

пошлинами по ставке 5 % от таможенной стоимости. Всего за год предприятие реализовало продукции на 50 000 000 руб.

Задание № 7. Опишите схему следующей импортной сделки. Российская организация приобрела товары по цене 50 000 евро на условиях DAF Наушки из Китая. Условие оплаты – коммерческий кредит с выпиской переводного векселя сроком на 90 дней с даты поставки по ставке 15 % годовых. Транспортные расходы ОАО "РЖД" по территории России составили 100 000 руб. (в тариф ОАО "РЖД" входит также страховой взнос). 1 апреля за эти услуги ОАО "РЖД" выставило счет импортеру. 2 апреля этот счет был оплачен. 3 апреля товары были отгружены из Харбина (Китай). 10 апреля импортером был акцептован выставленный вексель китайского партнера. 11 апреля товары пересекли российско-китайскую границу. 24 апреля товары были доставлены в Ярославль. В этот же день были совершены таможенные операции в отношении товара и произведены необходимые таможенные платежи. 25 апреля товары были приняты на баланс предприятия. 1 июля задолженность российского импортера перед китайским контрагентом была погашена. По законодательству ЕАЭС данные товары при ввозе облагаются импортной таможенной пошлиной по ставке 20 % от таможенной стоимости.

Задание № 8. Опишите схему следующей импортной сделки. Российский импортер приобрел материалы по цене 20 000 фунтов стерлингов на условиях CIF Морской порт Санкт-Петербург, СВХ "Петролеспорт" без оплаты перевалки. Условие оплаты – безотзывной подтвержденный аккредитив. Для осуществления закупки импортер подал заявку 1 июня через уполномоченный банк на покупку валюты на внутреннем валютном рынке в размере 20 000 фунтов стерлингов за счет продажи ___ рублей за английский фунт стерлингов. 3 июня соответствующая сумма в валюте была зачислена на текущий валютный счет импортера. Комиссионный сбор банка за валютнообменные операции составил 0,1 % от суммы продажи/покупки. Этот сбор был начислен и списан с расчетного счета импортера 3 июня. 5 июня российской стороной был открыт аккредитив в соответствующем банке согласно контрактным условиям. В этот же день был начислен и списан с расчетного счета импортера комиссионный сбор банка за открытие аккредитива в размере 500 долл. США в российских рублях по курсу ЦБ РФ на дату открытия. 7 июня материалы были отгружены с завода-изготовителя в Великобритании. 10 июня банком импортера были получены отгрузочные документы, и в этот же день аккредитив был раскрыт, и денежные средства были отправлены экспортеру. 13 июня от экспортера было получено подтверждение о зачислении денежных средств на его счет. 15 июня материалы

были доставлены в морской порт Санкт-Петербург и помещены на СВХ. Расходы экспедитора составили: за перевалку груза 5 000 руб., за хранение – 6 000 руб., за доставку до места назначения – 10 000 руб. 15 июня в соответствии с контрактными условиями экспедитор выставил счет российскому импортеру. 16 июня этот счет был оплачен импортером. 18 июня материалы были отгружены из порта. 21 июня материалы были доставлены в Ярославль. В этот же день импортером были совершены таможенные операции в отношении товара и уплачены необходимые таможенные платежи, материалы приняты на баланс российского импортера. По законодательству ЕАЭС данные материалы облагаются таможенной пошлиной по ставке 5 % от таможенной стоимости.

Рекомендуемые источники информации [1; 2; 3; 7; 8; 10; 14; 28].

3.4 Методические указания по выполнению теоретического и практического задания

Для выполнения задания по теоретическому вопросу рекомендуется воспользоваться источниками информации, приведенными в разделе "Список источников". Кроме того, большое количество актуальной информации можно получить из научных статей, которые следует изучить, в том числе, в научных электронных библиотеках открытого доступа. Режим доступа: <http://elibrary.ru>, <http://cyberleninka.ru>. Справочные, информационные и аналитические сведения можно получить на официальных сайтах государственных учреждений и организаций, таких как Всемирная торговая организация, Организация объединенных наций, Евразийский экономический союз, Министерство экономического развития Российской Федерации, Федеральная служба государственной статистики Российской Федерации, Торгово-промышленная палата Российской Федерации, и др.

Практическое задание заключается в формировании схемы внешнеторговой сделки на основе информации, содержащейся в задании. Правила формирования схемы внешнеторговой сделки приведены в таблице 5.

Таблица 5 - Правила формирования схемы внешнеторговой сделки

№ п/п	Для экспортной сделки	Для импортной сделки
1	Основные параметры внешнеторгового контракта: наименование товара, его количество, технические характеристики, цена, базис поставки, сумма договора, условие оплаты, валюта цены, валюта платежа, наименование иностранного контрагента, его адрес, способ и вид доставки и транспортировки	
2	Производственная себестоимость поставляемого товара, структура накладных расходов и их сумма с учетом заключенного контракта	Структура накладных расходов и их сумма с учетом заключенного контракта
3	Дата поступления валютной выручки, дата отгрузки, дата совершения таможенных операций, дата перехода прав собственности, дата оплаты таможенных платежей, дата продажи валютной выручки (по необходимости), дата оплаты накладных расходов	Дата перевода денежных средств за отгруженную продукцию, дата отгрузки, дата совершения таможенных операций, дата перехода прав собственности, дата оплаты таможенных платежей, дата покупки валюты (по необходимости), дата оплаты накладных расходов
4	Информация, необходимая для таможенного оформления: вид транспорта и его номер, наименование и адрес склада СВХ, таможенный переход на границе РФ	

Данные по валютным курсам, ставкам таможенной пошлины, акциза и таможенных сборов используются исходя из реально существующих котировок и ставок.

Подробный пример составления контракта с комментариями и образцами оформления можно посмотреть в источниках [8; 10].

3.5 Критерии оценки контрольной работы

Результаты контрольной работы позволяют оценить успешность освоения студентами соответствующих тем дисциплины. Оценка контрольной работы ("зачтено", "не зачтено") определяется качеством ее выполнения и зависит от уровня усвоения и изложения студентом теоретического вопроса, наличия и сущности ошибок, допущенных студентом, а также качества и правильности выполнения практических заданий.

Оценка "зачтено" ставится, если использован современный теоретический материал, законодательные нормативные правовые акты и статистические данные, полно и всесторонне освещаются вопросы теоретического материала, делается самостоятельный анализ собранного материала, дается аргументированная критика, делаются самостоятельные выводы, а также правильно выполняются практические задания;

Оценка "не зачтено" ставится в случае, если использован устаревший теоретический, нормативный материал и статистические данные, вопросы теоретического задания раскрыты не в полной мере, в практических заданиях допущены грубые ошибки, произведены неправильные расчеты.

Для сдачи зачета студентам необходимо освоить учебный материал по дисциплине в соответствии со структурой, приведенной в настоящих методических рекомендациях. На зачете студент, опираясь на изученный материал, должен уметь отвечать на контрольные вопросы по дисциплине, приведенные ниже.

4 Методические указания по подготовке и сдаче зачета

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в форме зачета. К экзамену допускаются студенты:

- положительно аттестованные по результатам тестирования в семестре;
- получившие положительную оценку по результатам выполнения практических заданий;
- получившие положительную оценку по контрольной работе (для заочной формы обучения).

Зачет проводится в устной форме по выбранному случайным образом вопросу, приведенному ниже.

4.1 Критерии оценивания по результатам зачета

По результатам зачета по дисциплине "Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей" проставляются оценки "зачтено" или "не зачтено", которые зависят от уровня освоения студентом тем дисциплины (наличия и сущности ошибок, допущенных студентом при ответе на контрольные вопросы).

"Зачтено" выставляется при правильных ответах на теоретические вопросы. Допускаются непринципиальные погрешности или незначительная незавершенность ответов, диктуемая лимитом времени, а также незначительные замечания и неточности по теоретическим вопросам. Не менее 50 % основных положений должны быть раскрыты студентом полностью.

"Не зачтено" выставляется при ответах, не удовлетворяющих критериям, указанным в предыдущем пункте.

4.2 Вопросы для подготовки к зачету

1. Национальная безопасность и её составляющие.
2. Экономическая безопасность государства как важнейшая составляющая национальной безопасности.
3. Безопасность внешнеэкономической деятельности как составляющая экономической безопасности страны.
4. Структура безопасности внешнеэкономической деятельности страны.
5. Объекты и субъекты экономической безопасности.

6. Анализ состояния национальной безопасности государства в сфере ВЭД: зоны риска, вызовы, угрозы и опасности.

7. Риск и обеспечение безопасности в социально-экономических процессах и системах.

8. Специфика рисков в сфере внешнеэкономической деятельности.

9. Нормативная регуляция как фактор обеспечения безопасности во внешнеэкономической деятельности.

10. Возможности снижения рисков и управления системой обеспечения безопасности во внешнеэкономической деятельности.

11. Угрозы коммерческой безопасности предприятия во внешнеэкономической деятельности.

15. Проверка надёжности партнёров по международному бизнесу.

16. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности.

17. Таможенная служба и обеспечение экономической безопасности.

18. Глобализация и позиция России. Защита экономики в условиях вступления России в ВТО.

19. Способы и методы выхода на внешние рынки.

20. Методы торговли. Использование услуг посредников при выходе на внешние рынки.

21. Внешнеэкономический контракт, его сущность и содержание.

22. Внешнеэкономический контракт как метод минимизации рисков и угроз экономической безопасности предприятия.

23. ИНКОТЕРМС - базисные условия поставки.

24. Организационно-правовые формы предприятий.

25. Валютно-финансовые условия расчетов и мультивалютные оговорки.

26. Международная перевозка грузов. Выбор партнеров.

27. Страхование при международной перевозке грузов.

28. Инфраструктура мировых рынков.

29. Использование инфраструктуры мирового рынка для минимизации рисков при осуществлении внешнеэкономической деятельности.

30. Формы и виды внешнеэкономических связей.

31. Анализ внешнеэкономической деятельности предприятия.

32. Сбор информации о потенциальном контрагенте.

33. Виды внешнеторговых контрактов.

34. Риски внешнеэкономической деятельности.

35. Мероприятия по минимизации рисков в системе внешнеэкономических связей.

36. Стратегические нормативно-правовые документы Российской Федерации как источник анализа вызовов и угроз в системе внешнеэкономических связей.

37. Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности и его последствия для общества.

38. Нетарифное регулирование внешней торговли как способ протекционизма.

39. Организация выхода на внешний рынок, факторы оказывающие влияние на выбор страны.

40. Документы, сопровождающие международную перевозку грузов.

5 Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине

Освоение дисциплины "Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей" студентами осуществляется в ходе посещения лекционных и практических занятий под руководством преподавателя. Вместе с тем, большая часть освоения дисциплины согласно рабочей программе дисциплины осуществляется студентами самостоятельно. Поэтому самостоятельная работа студента является ключевой составляющей учебного процесса, которая определяет формирование навыков, умений и знаний, приемов познавательной деятельности и обеспечивает интерес к творческой работе.

Целью самостоятельной работы является освоение студентами фундаментальных знаний, практических навыков. Самостоятельная работа должна способствовать развитию ответственности и организованности, а также творческого подхода к решению нестандартных задач.

Самостоятельная работа студентов предполагает разнообразные виды индивидуальной и коллективной деятельности студентов, осуществляемой под руководством, но без непосредственного участия преподавателя в специально отведенное для этого аудиторное и внеаудиторное время.

Методологической основой самостоятельной работы студентов является деятельностный подход, когда цели обучения ориентированы на формирование умений решать не только типовые, но и нетиповые задачи, когда студент должен проявить творческую активность, инициативу, знания, умения и навыки, полученные при изучении дисциплины.

В процессе освоения дисциплины применяются следующие формы самостоятельной работы студентов:

- конспектирование;
- реферирование литературы;
- аннотирование книг, статей;
- выполнение заданий поисково-исследовательского характера;
- углубленный анализ научно-методической литературы;

- работа с лекционным материалом: проработка конспекта лекций, дополнение конспекта материалами из рекомендованной литературы;

- изучение правовых нормативно-законодательных актов.

Студенту при выполнении самостоятельной работы необходимо:

1. Внимательно изучить материалы, характеризующие тему исследуемого вопроса. Для этого необходимо:

- составить подборку литературы в библиотеке, в том числе электронной библиотечной системе доступ к которой имеется у студентов ИНОТЭКУ, а также иных общедоступных источников учебной литературы

- составить подборку периодических изданий по тематике, отвечающих современной ситуации, такими источниками могут стать статьи. Размещенные в общедоступных электронных системах <https://cyberleninka.ru/>, <https://www.elibrary.ru/>;

- при аналитической работе востребованными могут оказаться публикации Росстата, Минфина, Центробанка, различных аналитических и исследовательских организаций по статистической и текущей ситуации в экономике страны, региона, отрасли, предприятия;

- справочная литература – энциклопедии, словари, тематические, терминологические справочники, раскрывающие категориально-понятийный аппарат.

2. Во время изучения подобранных источников необходимо тщательно прорабатывать вопросы по структуре темы, обращаться к справочникам и энциклопедиям для уточнения сущности и содержания категорий, изложенных в материале. При изучении материала нужно составлять конспект с широким использованием схем для более полного и логически последовательного усвоения материала.

3. Изученный теоретический материал необходимо связывать с практикой, с имеющимся у студента жизненным опытом, такой подход позволяет развить навыки использования знаний в качестве инструмента для анализа экономических и социальных проблем.

4. При самостоятельном изучении материала и повторении пройденного полезно осуществлять обмен знаниями с одногруппниками, формировать научные дискуссии, что позволит развить навыки составления аргументации, логического построения массива научно-практического знания.

СПИСОК ИСТОЧНИКОВ

Основная учебная литература:

1. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учеб. / под ред. Л. Е. Стровского. - 5-е изд., перераб. и доп. - Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2017. - 504 с. (ЭБС "Университетская библиотека онлайн").
2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учеб. / под ред. Е. П. Темнышовой [и др.]. - Москва: ИНФРА-М, 2019. - 297 с.
3. Блау, С. Л. Страхование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие для бакалавров / С. Л. Блау, Ю. А. Романова. - Москва: Изд.-торг. корпорация «Дашков и Ко», 2015. - 176 с. (ЭБС "Университетская библиотека онлайн").
4. Бочков, Д. В. Внешние экономические связи: учеб. пособие / Д. В. Бочков. - 3-е изд., стер. – Москва-Берлин: Директ-Медиа, 2016. - 229 с. (ЭБС "Университетская библиотека онлайн").
5. Ильина, О. Б. Экономическая безопасность в системе внешнеэкономических связей: учеб. пособие для студ. специальности 38.05.01 Экономическая безопасность / О. Б. Ильина. – Калининград: Изд-во ФГБОУ ВО "КГТУ", 2023. – 133 с.
6. Левкин, Г. Г. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учеб. пособие / Г. Г. Левкин, О. Н. Коновалова, О. И. Коваль. – Москва: Директ-Медиа, 2022. – 181 с.
7. Международная торговля: учеб. для бакалавриата и магистратуры / Р. И. Хасбулатов [и др.]. – 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: ЮРАЙТ, 2022. - 405 с.

Дополнительная учебная литература:

8. Лиман, И. А. Методическое пособие для экспортоориентированных субъектов малого и среднего предпринимательства ХМАО / И. А. Лиман, Е. А. Карагулян. – Екатеринбург: ООО "Пресс групп", 2015. - 40 с.
9. Учебное пособие для начинающих экспортеров. – АО "Российский экспортный центр", 2016. – 102 с. [Электронный ресурс]: www.export-ugra.ru.
10. Травинский, П. С. "внешнеэкономическая сделка – этапы и способы ее оформления: Справочник / П. С. Травинский. – Центра развития ВЭД (региональный центр поддержки экспорта) Томской ТПП, 2012. – 61 с. [Электронный ресурс]: www.ved.tomsk.ru.

Нормативные правовые акты:

11. Венская конвенция о праве международных договоров (Вена, 23 мая 1966 г.).

12. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе ЕАЭС), вступил в силу 1 января 2018 года.

13. Решение Комиссии Таможенного союза от 22 июня 2011 г. № 687 "О Положении о едином порядке контроля таможенными органами ввоза на таможенную территорию Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС и вывоза с этой территории лицензируемых товаров".

14. Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 г. № 257 "Об инструкциях по заполнению таможенных деклараций и формах таможенных деклараций".

15. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 16 мая 2012 г. № 45 "О единой форме заключения (разрешительного документа) на ввоз, вывоз и транзит отдельных товаров, включенных в Единый перечень товаров, к которым применяются запреты или ограничения на ввоз или вывоз государствами – членами Таможенного союза в рамках Евразийского экономического сообщества в торговле с третьими странами и методических указаниях по его заполнению".

16. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 25 декабря 2012 г. № 294 "О Положении о порядке ввоза на таможенную территорию Таможенного союза продукции (товаров), в отношении которой устанавливаются обязательные требования в рамках Таможенного союза".

17. Указ Президента РФ от 13.05.2017 г. № 208 "О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года".

18. Указ Президента РФ от 02.07.2021 г. № 400 "О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации".

19. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 г. № 51-ФЗ.

20. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 г. № 14-ФЗ.

21. Федеральный закон от 18 июля 1999 г. № 183-ФЗ "Об экспортном контроле".

22. Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ "Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности".

23. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ "О валютном регулировании и валютном контроле".

24. Федеральный закон от 03.08.2018 г. № 289-ФЗ "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации".

25. Инструкция ЦБР РФ от 16.08.2017 г. № 181-И "О порядке представления резидентами и нерезидентами уполномоченным банкам подтверждающих документов и информации при осуществлении валютных операций, о единых формах учета и отчетности по валютным операциям, порядке и сроках их представления".

Электронные ресурсы:

26. Информационный портал Евразийского экономического союза [Электронный ресурс]: www.portal.eaeunion.org.

27. Официальный сайт Всемирной торговой организации. [Электронный ресурс]: www.un.org/ru/wto.

28. Официальный сайт Инкотермс. [Электронный ресурс]: www.incoterms.iccwbo.ru.

ПРИЛОЖЕНИЕ А

Пример страницы СОДЕРЖАНИЕ в контрольной работе

СОДЕРЖАНИЕ

	ВВЕДЕНИЕ.....	3
1	Реферативный обзор статьи Гамидуллаев С. Н. Теоретические аспекты исследования безопасности внешнеэкономической деятельности / С. Н. Гамидуллаев, И. В. Бородушко // Вестник Российской таможенной академии. – 2017. - № 3. – С. 26-35.	5
2	Возможности и проблемы продажи российских научно-технических знаний на внешнем рынке	8
3	Схема внешнеторгового контракта по заданию № 5	16
	ЗАКЛЮЧЕНИЕ	18
	СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	20
	ПРИЛОЖЕНИЕ А <Заголовок >	21

Примечания:

- 1) Номера страниц проставлены приблизительно.
- 2) Границы таблицы после заполнения убираются.
- 3) Приложений может быть несколько.

Локальный электронный методический материал

О. Б. Ильина

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СИСТЕМЕ
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ

Редактор Э. С. Круглова

Уч.-изд. л. 3,1 Печ. л. 2,8

Федеральное государственное бюджетное
образовательное учреждение высшего образования
"Калининградский государственный технический университет".
236022, Калининград, Советский проспект, 1